

Boknings-/Innesäljchef till Avisita

Avisita är bokningskonsulter inom logi, möten, kongress och evenemang. Våra kunder är företag, organisationer och evenemangsarrangörer i Norden, där vi arrangerar, projektleder och administrerar logi-, mötes- och eventuppdrag. Avisita grundades 1995, är idag 11 medarbetare och omsatte drygt 80 miljoner under förra året.

Avisitas verksamhet har, trots pågående pandemi, stärkts och utvecklats inom flera områden. Vi har valt ett lösningsorienterat och positivt förhållningssätt till det nuläge vi befinner oss i och jobbar enligt mindsetet att år 2020 är ”**det bästa skitåret någonsin**”. Vi kommer fortsätta så även under 2021.

Vi söker nu en boknings-/innesäljchef som vill vara med och utveckla och leda vår växande verksamhet in i framtiden och världen efter Corona.

ARBETSBEKRIVNING

Som innesäljchef har du en operativ roll och det övergripande ansvaret för att leda och utveckla vårt team för innesälj och bokning. Du har budget- och personalansvar för i dagsläget 5 medarbetare. Du deltar själv aktivt i service- och produktionsarbetet med våra leverantörer, kunder och samarbetspartners och medverkar till att vårt varumärke fortsatt förknippas med mycket hög service och kvalitet. Du blir en nyckelspelare och får stora möjligheter att påverka den fortsatta resan för Avisita. Tjänsten är placerad på kontoret i Kållerød och du rapporterar till VD tillika ägare. Tillträde enligt överenskommelse.

Dina huvudsakliga arbetsuppgifter innebär:

- Ansvar för den dagliga driften för avdelningen
- Ansvar för personal, rekrytering, utvecklingssamtal, utbildning
- Ansvar för att kontinuerligt utveckla rutiner, processer och arbetssätt
- Ansvar för upphandling och kontraktering av leverantörer
- Ansvar för implementering och uppföljning av kundavtal och bokningsuppdrag

VEM ÄR DU?

- Du är en engagerad ledare med ett stort driv av att coacha, leda och utveckla människor
- Du är resultatnriktad och duktig på att utveckla processer, flöden och arbetssätt
- Du är affärsinriktad och en ”doer” som får saker och ting att hända

Du har en relevant eftergymnasial utbildning med minimum fem års erfarenhet av ett coachande kommersiellt ledarskap. Det är meriterande om du har erfarenhet av koncept- och tjänsteförsäljning.

OM OSS

Avisita är ett snabbfotat företag med korta beslutsvägar, som vågar tänka annorlunda och utmana traditionella arbetsätt. Här finns energi och engagemang blandat med mycket glädje och alltid ett starkt intresse för goda resultat och affärer.

ANSÖKAN/KONTAKT

Välkommen att kontakta VD Karolina Flink Berndtsson för mer information, telefon 0709-664 668 eller skicka din ansökan till karolina.flink@avisita.com. Läs mer om oss på www.avisita.com.

Sista ansökningsdag är 2021-01-31. Vi arbetar med löpande urval och tar gärna emot din ansökan snarast möjligt.